

Du lundi au vendredi  
7h – 16h  
Fax : 40 42 47 63  
**Tél. 40 548 660**



Boutique pédagogique



secdir@donbosco.ddec.pf  
www.donbosco-tahiti.pf



**BAC PRO**  
**Métiers du Commerce**  
**et de la Vente**

Option A - Animation et gestion de l'espace commercial

Fiche de pré-inscription à retirer sur place au lycée ou à télécharger sur notre site Web.

## Après la 3<sup>e</sup> : 2<sup>nd</sup>e Pro Métiers de la Relation Client

### Les activités et les projets

- Gestion des commandes, stocks et réapprovisionnement auprès des fournisseurs
- Préparer avec soin et sans erreur des e-commandes
- Mettre en valeur les produits, les étiqueter correctement
- Rendre l'espace commercial accueillant, ordonné, propre, accessible et sécurisé

- Conseiller et vendre
- Suivre les ventes
- Fidéliser la clientèle et développer la relation client



### Des qualités requises

- Avoir un esprit vendeur
- Etre actif, dynamique, enthousiaste, sérieux
- Aimer écouter et savoir écouter

### Les grandes étapes

- Formation en entreprise : 22 semaines sur 3 ans
- Un parcours progressif, mieux accompagné
- Titulaire du BAC PRO : vie active ou poursuite d'études

### Enseignement général

Maths, Anglais, Tahitien/Espagnol, Français, Histoire-Géo, Enseignement moral et civique, Arts appliqués, Education physique et sportive

### Enseignement professionnel

- Gestion commerciale du point de vente et des produits
- Economie - Droit, Prévention Santé Environnement
- Animation commerciale, Vente
- Chef d'oeuvre, certification des compétences numériques



- ▶ Clubs d'activités : Manga, éco-ambassadeurs, jeux de société, sport...
- ▶ Foyers d'hébergement à proximité, à la Mission
- ▶ Animations et vente réelle en boutique pédagogique

